


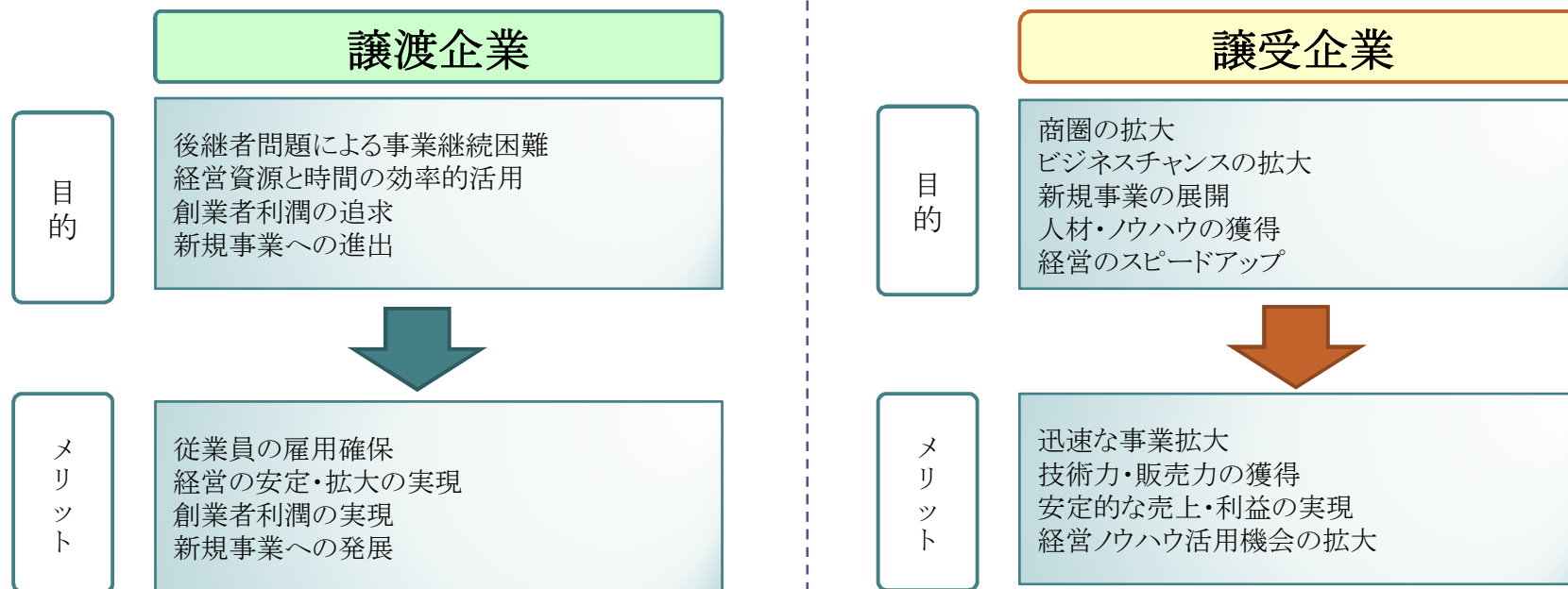
# M&Aサービスご提案

*Merger-and-Acquisition Consulting Service*

株式会社富士誇  
お問合せはこちらまで。

 0120-245-314  
有料職業紹介事業許可 13-1-302225  
一般労働者派遣事業許可 般13-302872

# M&Aの目的と効果



## 成功へのノウハウ

- ◆信頼できる仲介会社を選定し費用負担を明確にします。
- ◆客観的な企業評価を実施します。適正価格の設定こそがM&Aの実現につながります。
- ◆マッチングの可能性は広く開拓し、相乗効果を生み出す相手先を探します。
- ◆秘密保持には細心の注意を払います。社員等の関係者への開示時期、方法も慎重に行います。
- ◆M&Aの希望条件を細かくチェックし、アドバイスします。

- ◆財務状況の分析だけにとどまらず、事業の将来性やM&Aによる相乗効果を細かく検討します。
- ◆無駄な検討にならないように、買収案件の情報が正確であるか、情報の質を見極めます。
- ◆簿外債務等を十分注意し、リスク回避をします。
- ◆買収先の創業者を尊重して円満なM&Aを実現します。協力を得てこそ取引先や社員を上手に引継ぐことができます。
- ◆M&A契約書は綿密に作成し、買収後のリスク対策を行います。

# M&Aプロセス

譲渡希望企業

富士誇

譲受希望企業

## 【譲渡企業との調整】

売却相談

仲介契約の締結

資料収集・ヒアリング

企業分析、業界調査

ノンネームシート作成

## 【譲受企業へのご提案】

ノンネームシートご提案

仲介契約の締結

秘密保持契約の締結

詳細資料検討

## 【最終交渉の仲介】

代表者面談・企業訪問

買収価格等、条件交渉

基本合意書の締結

買収監査

最終条件交渉

最終契約書の締結

# 5つの特徴

## M&Aサービスにおける4つの特徴

### 1. 中堅・中小企業のM&A支援に特化

社員数が50名未満の中堅～中小企業のM&Aに専念しています。  
莫大なM&A予算は無いけれども、業務効果をアップさせるためにM&Aを検討しているという企業様をお手伝いします。

### 2. 人材総合企業だからできる社員フォロー

中立の立場から双方にメリットのあるM&Aとなるように、アドバイスします。  
コンプライアンスや秘密保持だけでなく、社員への対応の配慮も欠かしません。

### 3. 高い専門ノウハウをワンストップで提供

中堅・中小企業を専門としており、中小企業特有の問題にも柔軟に対応可能。  
企業評価・財務・税務・リスク管理など、M&Aスキームに関する知識とノウハウを蓄積。

### 4. 成功報酬ベースの明確な報酬体系

M&Aや事業継承に関する相談は無料。報酬は基本的に成功報酬型ですので、無駄な費用はかかりません。